中国進出を考えている方のための とコネクションづくりを支援する

コーディネーター

良知㈱代表

4泊5日

#### [上海•成都] 2011年11月15日四~11月19日日

今回のツアーのゲストは、日本企業の中国進出のエキスパートとして数多くの実績を挙げている各分野の 第一人者と、業績を上げている進出企業の現地担当者との連日のセッションと2回の懇親会を用意しました。

#### (主要ゲストスピーカー

①日本企業の中国進出の歴史・奮闘記

(社)日中経済貿易センター 池田稔 上海所長兼コンサルティンググループ部長

- ②現地コンサルタントによる日本企業の正否の実態に関して
- ③進出企業の現地責任者

上海麦海食品有限公司(ビアードパパ・中国エリアFC) 蘇悦総経理 イートアンド上海(大阪王将) 藤岡董事長 上海オリーブデオリーブ貿易有限公司 渡邉董事・総経理

他 日本企業の現地担当者交渉中

## 株式会社大西 代表取締役社長 **大西** 寛氏

当社は現金卸というビジネスモデルを長年国 内で続けていますが、以前から巨大市場である 中国でのファッション小売展開を模索していまし た。そういう時に前回のツアーに参加し、詳細で 貴重なマーケット情報を得、また現地の商業施 設関係者の方と直接コンタクトを取ることもでき ました。そしてこの夏、上海に1号店を出店する 運びとなりました。つまり、このツアーが当社の重 大な決断を後押ししてくれたということです。中 国進出を少しでもお考えになっておられる方に は、見逃せないツアーと言えるでしょう。

#### 株式会社キャプテン・ユー 代表取締役 金村雄仁氏

弊社は長年、中国から靴下を生産して国 内で卸販売をしています。年々中国での仕 入れ環境は厳しくなっており、頭を痛めてまし た。そんな時、セミナーに参加して多方面の 講師の方からの情報を得ることが出来まし た。セミナー参加時は全く中国進出など夢に も考えてませんでしたが、中国のメリット、デメリットを明確に示していただいたので貴重な 判断材料となり、中国進出を決め9月末に靴 下専門店を出店します。

ı	月日	都市名	現地時刻	スケジュール
	11/15 (火)	関西空港 発 羽田空港 発 上海(浦東)空港 着	9:55 10:20 12:45 15:00	全日空155便 全日空1259便 入国審査後、ホテルへ(関西空港からは11:35着) ホテル会議室にてセッション (15:00~18:30)途中休憩時にチェックイン 地元デベロッパー等との懇親会
	11/16 (水)	上海	午前午後	ホテルにて朝食 午前セッション(9:00~12:00) 流通視察 【上海 泊】
	11/17 (木)	上海(虹橋)空港 発 成都 着	午 前 16:00 19:25	ホテルにて朝食 流通視察 MU5409便にて成都へ 到着後、ホテルへ 【成都 泊】
	11/18 (金)	成都	午 前 17:30 19:00	ホテルにて朝食 視察 夕刻セッション(17:30~19:00) ホテルのバンケットルームにてフェアウェルパーティ
	11/19 (±)	成都 発 成田空港 着 成田空港 発 伊丹空港 着	9:45 15:15 16:45 18:05	ホテルにて朝食 専用車にて空港へ 全日空948便にて成田空港へ 到着後、入国審査 全日空2177便にて伊丹空港へ

#### 「参加対象者」小売・飲食業経営者、メーカー担当者など

上海(11/15~17) 成都(11/17~19) 30人(最小催行人員15人)

会加中バー

上海 エクアトリアル上海 クラス 成都 成都天府陽光酒店 クラス

※交通機関・スケジュールは、 変更になる場合があります。

※燃料チャージおよび施設使用料は含まれません。申込締切:2011年10月15日

148 マートルファ

●旅行主催:三洋ライフ(株) 旅行事業部 〒570-0081大阪府守口市日吉町2-6-6 TEL:06-6994-6071 FAX:06-6994-7617 観光庁長官登録旅行業第175号

●研修企画:(株)商業界 ITメディア戦略事業部 〒106-8636東京都港区麻布台2-4-9 TEL:03-3224-7479 FAX:03-3585-1216

# いスケジュールはWEBで!

http://www.shogyokai.co.jp

第∠凹 中国忧泉コインPブ	了一 参加中	心音	
(旅行手続きに必要な項目です、正確にご記入く	(ださい)		DM
<ul><li>受付NO.</li><li>氏名(ふりがな)</li></ul>		•性別	•年齢
		男·女	
- T. P. O. T. O.	- 記見如男 聯佐 / 佐久 担以		
•所属企業名/業種	•所属部署·職位/店名·担当		
•企業所在地		•電話番号	
番号		(	)
			_
	-		
•申込部署 •申込担当者名	4	•FAX番号	
		(	)
		,	-
☆ 禁煙 ● 個室	- 同 - 室 • なし		
の : (別途追加費用)	<sup>同</sup> 室 ◆ なし <sup>希</sup> 望 • あり(氏名		)
道: * K注 : ( がかかります /	: × · w.J(L(-1)		,

ご記入いただいた個人情報は、本セミナーお申し込みの確認のほか、小社セミナーのご案内送付に利用させていただきます。情報提供をご希望にならない場合は、右 のチェックボックスにチェックをお入れください。

甲込み方法	
申込書送付先	

左のお申込書にご記入の上、下記までFAX送信願います。 正式な旅行申込書、旅行契約書を追ってお送りします。

#### FAX 03-3585-1216 ㈱商業界

#### ◆注意事項

#### 費用に含まれるもの

- ① エコノミークラス航空券代金
- ② ホテル代金(1室2名利用) ③ 食事:朝食4回,夕食2回
- ④ 団体行動中のバス代金
- ⑤ 添乗員の同行サービス

#### (費用に含まれないもの)

- ① お部屋での電話代金・クリーニング代な どの個人的性質の諸費用
- ② 燃油サーチャージ・成田空港税・海外空 港諸税·航空保険料(9600円)
- ③ 視察ツアーの行程での入場料
- ④ 超過手荷物料金(20kgを超える場合) ⑤ 海外旅行傷害保険
- <お支払い>ご請求書をお送りしますので、出発日の30日前までにお支払いください。 <取消料>お申し込みの後、お客さまの都合により ※ 出発日30日前から15日前まで……30000円
- ※ 出発日30日前から15日前まで……30000円 ※ 出発日14日前から3日前まで……旅行費用の30% ※ 出発日2日前から出発当日まで……旅行費用の50%を取消料として申し受けます。 <ご注意>天災・地変・ストなど不慮の災害や事故などにより旅行の実施が不可能になった場合には旅行を取りやめることがあります。実施最少人数に満たない場合は、旅行費用の変更または中止もあります。その場合は出発の21日前までにご通知いたします。旅行費用は、2011年8月1日現在の運賃及び定員を基準に貸出しておりますので、航空運賃などに改訂があった場合に返済を用金が再えせていたださます。

場合に旅行費用を変更させていただきます。

(株)商業界 ITメディア戦略事業部 〒106-8636 東京都港区麻布台2-4-9 TEL: 03-3224-7479 FAX: 03-3585-1216 E-mail: itmedia@shogyokai.co.jp



## 第1回中国視察コネクトツアーの概要(上海・瀋陽)



2011年3月2日~3月6日 主催・商業界 トータルコーディネート 良知㈱ 川出圭司

## 現地セッション内容

1. (社) 日中経済貿易センター 池田稔 上海所長コンサルグループ部長

1954年から日中の橋渡しを行っており、大規模な携帯・合弁事業から個人レベルの進出まで、沢山の事例がある。

2. 艾服思 (上海) 商貿有限公司 薮重和 董事・総経理

伊藤忠ファッションシステム(株)の現地法人として設立され、アパレル・雑貨を中心に多数の日本企業の中国進出のコンサルティングをし、現地の多くのデベロッパーと関係を持つ。

3. 上海百紅商業貿易有限公司 杉本隆宏 董事・副総経理

中国において、外資では初めて御売業の 許可をされた日中合弁事業で化粧品・ト イレタリー・食品を始め様々な商材を取 り扱っている。

4. 正大広場(正大置地貿易有限公司) 斉藤克久 総裁

正大広場は上海で最大級の集客数を誇る SC。斉藤総裁は永らく外資系の百 貨店等に従事し中国市場に大変精通している方。 5. 伊藤忠物流(中国)有限公司 小幡雅詳 総経理助理

外資最大の物流ネットワークを持ち、 様々な物流業務を行っている。 6. 株式会社イオリ永井博士社長 アパレル「IORI」

2006 年初出店後、4年弱で50 店舗を 展開し2011 年末には100 店舗体制と なる現地でも大人気の衣料品+雑貨のラ イフスタイル提案型のアパレル。

7. 株式会社マックスパワー 石橋会長 SM「しんせん館」

2001年より出店を開始し、現在はテナント・直営で41店舗を展開中。鮮魚を中心に食品全般を取り扱う。PB開発にも積極的。飲食店経営にも進出。

8. 重光産業株式会社 飲食「味干ラーメン」

熊本発の中国で一番有名なラーメン 店で、451店舗を展開中。現地の人 達が喜ぶメニュー開発などを積極的 に開発し現在も躍進中。



※大悦城 瀋陽店

## 参加者の皆さんの声

商業界の視察ツアーに参加して50年余りになるが、過去最高に有意義であった。/ 上海に来ることが多くても、単に売場を観るだけであったが現地事情を踏まえた解説があり店舗視察をする上で良く理解ができた。/ 発展著しい瀋陽を視察することで中国の違う側面を観た。/ 実際に進出している企業経営者の生の声が一番参考になった。/ 膨大なテキストが帰国後にも参考になる。

【お問い合わせ】商業界ITメディア戦略事業部

© 03-3224-7479 E-mail: itmedia@shogyokai.co.jp